

Сегодняшнее состояние обрабатывающих отраслей экономики в период подготовки ее к вступлению в ВТО можно охарактеризовать, как рецессивное после краткосрочного подъема, вызванного девальвацией рубля в результате кризиса 1998 года. Объем потребления хлопка стабилизировался и за 2001-2003 года составил около 300 тысяч тонн в год. Легкая промышленность в очередной раз оказалась поделенной между крупными компаниями участниками текстильного рынка России, в результате чего сформировалось несколько крупных текстильных холдингов выросших из компаний хлопковых трейдеров. Сами текстильные предприятия окончательно поделились на эффективные – продолжающие развитие и в плане технического перевооружения и в плане продвижения на рынке своей ассортиментной политики, и на не эффективные, продолжающие неритмичную работу, сопряженную с наращиванием долговых обязательств и интенсивным износом основных фондов. В связи с этим наблюдается увеличение интенсивности загрузки более эффективных предприятий и остановка под закрытие предприятий не эффективных.

Однако, продолжают сохраняться основные проблемы текстильной отрасли – это

во-первых: высочайший износ основных средств, который превысил 80% в среднем по отрасли.

Во-вторых: чрезвычайно высокие издержки производства, обусловленные высокой трудоемкостью процесса производства (численность трудовых коллективов на российских предприятиях на порядок выше аналогичных предприятий в Европе, так что относительно невысокая зарплата рабочих не дает конкурентных преимуществ из-за большого числа занятых в производстве), высокими издержками на тепловую и электроэнергию, при низкой производительности устаревшего оборудования, а также непосильными налоговыми платежами. Налог на землю вырос в текущем году в несколько раз. (Особо тяжелая ситуация складывается в Московской области).

В-третьих: негативное воздействие черного и серого импорта текстиля, на долю которого приходится по различным оценкам от 30% до 50% рынка Российской Федерации. (В текущем году ввоз пряжи и суровых тканей из Республик Средней Азии производился по ценам ниже хлопка, поставляемого оттуда же в Россию).

В то же время ежегодно вносятся изменения в налоговое законодательство с целью упорядочения и систематизации многочисленных налогов. Этот процесс сопровождается изменением принципов налоговой политики предприятий, изменением схем работы, связанных с максимальной легализацией бизнеса. Одновременно возрастает и контроль со стороны налоговых органов, иногда переходящий в прессинг.

Таким образом, на сегодняшний день российская легкая промышленность представляет собой стабильный, сбалансированный организм с высокими издержками производства, находящийся на стадии реформирования.

Несмотря на все трудности современная российская экономика может эффективно развиваться лишь при взаимодействии с мировым рынком товаров и услуг. Того же требуют проводимые в стране рыночные преобразования. В свою очередь, правила игры на мировом рынке в условиях глобализации определяются странами коллективно при решающей роли ВТО. В стратегической перспективе Россия должна присоединиться к ВТО. Однако правила ВТО вызывают в стране неоднозначную реакцию. Поэтому требуется целевая и неспешная подготовка экономики и общественного мнения к вступлению России в ВТО без ущерба для экономической безопасности страны и с учетом мнений и интересов российского бизнеса. Вступление России в ВТО может повлечь за собой ряд позитивных последствий. Так, российские производители получают равный доступ на рынки всех стран-членов ВТО. Открытие зарубежных рынков должно стимулировать развитие торговли готовыми изделиями. Развитие более углубленной переработки сырья позволит создать новые рабочие места, в основном, за счет проникновения на российский рынок иностранных фирм со значительным финансовым и производственным потенциалом. Их расширенный доступ на отечественный рынок способен существенно обострить конкуренцию по многим позициям. Это, в особенности, относится к легкой промышленности. Рост конкуренции должен стимулировать ускоренный процесс обновления технологий и оборудования, а также отмирание старого затратного производства. Безусловно, наиболее выигрышную позицию в этой ситуации будут занимать иностранные фирмы, имеющие доступ к дешевым финансовым ресурсам. Однако, пока не очень заметна активность инофирм на рынке российского текстиля, так как для инвесторов более привлекательно сегодня выглядят динамично развивающиеся страны юго-восточной Азии и Китая. А Россия с ее 150 000 миллионным рынком потребления вызывает интерес поставщиков готовой продукции, произведенной на предприятиях Китая и Турции.

Обилие и дешевизна импортных товаров могут пойти на пользу отечественному потребителю. Но это возможно лишь в условиях эффективной внутренней конкуренции и соблюдения правил таможенного оформления. Немаловажен и тот факт, что через вступление в ВТО в наше пока еще несовершенное деловое законодательство может быть перенесен масштабный блок современного хозяйственного права, что помогло бы сделать наше законодательство единым, более полным, систематизированным, предсказуемым и сопоставимым с мировым, учитывающим права производителей и эффективно борющимся с демпингом недобросовестных участников рынка.

Вместе с тем, очевидно, что вступление в ВТО само по себе вряд ли приведет к какому-то росту отечественного производства и экспорта или даже к его заметному увеличению. В России традиционно сложился экспорт сырья и топлива, которые и так допускаются на внешние рынки почти без ограничений. Структура российского экспорта крайне инерционна, и не может быть быстро изменена в сторону перерабатывающей отрасли из-за

высокой степени изношенности производственных мощностей отечественной промышленности. Кроме того, в отечественных перерабатывающих отраслях, а в текстильной отрасли особенно сильное влияние на ограничение экспорта имеют антимеры правительства, выраженные в затруднении получения возврата налога на добавленную стоимость от экспорта российской продукции. Негласный запрет на возврат НДС налоговыми инспекциями отрезает российских товаропроизводителей от рынков зарубежных стран и заставляет быть полностью ориентированными лишь на рынок России. Приход на этот ограниченный рынок новых иностранных игроков, имеющих значительное преимущество в привлечении дешевых финансов, обострит конкуренцию и поставит отечественные предприятия на грань выживания. Для ряда отраслей промышленности сложную ситуацию создает не иностранная конкуренция, а отсутствие в стране необходимых экономических механизмов. Так, в текстильной отрасли легкой промышленности степень износа основных средств, чрезвычайно высока, однако, предприятия не имеют возможности обновлять парк оборудования из-за отсутствия системы инвестиционного кредитования, непомерно высоких кредитных ставок и отсутствия отечественной системы лизинга. Недостаточная конкурентоспособность российских товаров не может быть перекрыта протекционистскими таможенными пошлинами, если в стране отсутствует нормальный механизм реализации инвестиционных проектов.

Безболезненность перехода России к открытию своего рынка в рамках ВТО может быть достигнута путем принятия ряда защитных мер. В длительный переходный период должны быть сохранены повышенные ставки на импорт готовой текстильной продукции и напротив, стимулированию подлежит экспорт готовой продукции и привлечение в страну новых технологий, а также долгосрочных вложений иностранных инвесторов в производственную сферу. Стимулирование экспорта возможно лишь одним способом – смягчением налогового законодательства в отношении возврата НДС за экспорт продукции собственного производства. Привлечение долгосрочных вложений в перерабатывающую промышленность России возможно путем законодательного закрепления исключительных прав иностранных инвесторов и создания благоприятного инвестиционного климата в России. Другой мерой, стимулирующей экспорт и делающей импорт менее привлекательным, является постепенная, плавная девальвация рубля. Поддержание курса рубля на его реальном, не завышенном соотношении к курсам других иностранных валют, а также его плавного снижения создает для отечественной экономики преимущество при формировании себестоимости готовой продукции. На фоне низких цен на товары отечественного производства импорт становится менее привлекательным, а экспорт более интересным. Параллельное решение вопроса с возвратом НДС на экспорт продукции собственного производства позволило бы увеличить объем производства готовой продукции в российской текстильной отрасли на 10-15%. Процесс перехода к присоединению России

к ВТО должен проходить максимально продолжительное время с обязательным привлечением к этому процессу представителей широкого круга российских бизнесменов. В ходе переговоров необходимо твердо отстаивать позицию сохранения в переходный период таможенных тарифов на нынешнем уровне. Кроме того, для предприятий текстильной промышленности принципиальна государственная поддержка в виде формирования национальной лизинговой программы, а также программы льготного финансирования производственных предприятий.

Без решения этих и многих других вопросов вступление России в ВТО лишь ускорит умирание отечественной текстильной промышленности, на смену которой придет более дешевый импорт из стран, как дальнего зарубежья, так и СНГ, где наблюдается значительный государственный интерес к развитию этой отрасли. Избыток неэффективных, производственных мощностей и несовершенство законодательства о банкротстве, стимулирующее недобросовестное предпринимательство, уже обозначили начало этого процесса. Как следствие, патриархальное неэффективное производство уходит в прошлое. Производство товарной продукции концентрируется на более эффективных предприятиях и приходит к сбалансированному состоянию между потреблением с одной стороны, и производством и импортом с другой. Стабильность легкой промышленности России придает сегодня специфический ассортимент дешевых тканей плательной и пастельной группы и спецодеждной группы. Эта ниша сегодня не может быть заполнена импортом по причине его более высокой цены. А перспектива развития импорта, - замещение находится в замене парка технологического оборудования. Место легкой промышленности России, не имеющей собственной сырьевой базы, в составе ВТО весьма ограничено, и продолжает подавляться странами, имеющими собственную сырьевую базу и стимулирующими развитие текстильного производства. Более перспективным видится развитие в нашей стране отделочного производства. Экологически вредное и, в то же время, требующее высокого уровня подготовки рабочей силы отделочное производство объективно должно перемещаться с территории западных стран, имеющих высокие требования к экологичности производства, на восток. Россия вступает в ВТО на стандартных условиях, но в каждой стране существуют отрасли промышленности, состояние которых регулируется многочисленными правилами и протекционистскими механизмами. Для России такими отраслями являются сельское хозяйство и текстильная промышленность. Задача правительства обеспечить защиту этих чувствительных секторов экономики таким образом, чтобы вступление в ВТО способствовало их развитию.